

Hvordan holder du ERP systemet 'Evergreen'?



Hvordan holdes ERP systemet opdateret?

Det er slut med uforudsete funktionsforstyrrelser når opgraderingerne automatisk rulles ud to gange årligt. Og med din konsulent ved hånden, sikres en optimal udnyttelse af investeringen.



En Evergreen serviceaftale er et tilbud til jer, der er på Microsoft Dynamics 365 Business Central og som ønsker en struktureret vedligeholdelse af forretningssystemerne.

Evergreen indeholder to årlige rapporter om jeres ERP system, hvor såvel status som kommende funktioner i opgraderingerne, bliver gennemgået.

Derudover får I med Evergreen også hvert år et 'sandbox' testmiljø, for smidigt at kunne implementere nye funktioner og løbende udvikle jeres systemer i takt med forretningen.

Tidligere var en ERP-opgradering en ressourcekrævende opgave på tværs af organisationen. Men med de nuværende løbende opgraderinger, vil der kunne holdes et langt bedre fokus på udvikling, frem for blot vedligeholdelse.

Få mest ud af investeringen

Tilmed kan vi tilbyde at sørge for, at hver opgradering forløber gnidningsfri og er tilpasset jeres behov – en afgørende service til alle virksomheder, der ønsker at sikre de systemmæssige forudsætninger for optimal drift og udvikling.

Servicerapporten er et stærkt beslutningsgrundlag for omfanget af den kommende opgradering, og giver en værdifuld tilstandsrapport af jeres systemer – så bliver det straks mere enkelt at vurdere og planlægge ressourcerne til opgaven. Så er der ingen overraskelser, og I kan koncentrere jer om jeres kerneforretning.

Ingen blinde vinkler

Ligger jeres system onpremise, så kan I endda selv vælge hvornår I vil med på det sidste nye – eller hvornår I vil sidde en opgradering over. På den måde er der ingen blinde vinkler, for I ved præcist hvad I kan få i den nye version. I ved også bedst selv, hvornår på året det planlægningsmæssigt vil være bedst at gennemføre opgraderingen.

Og budgettet? Det bliver noget nemmere at budgettere hen over året, når udgifterne kendes på forhånd – så slipper I også for at skubbe en stor og ukendt årelang pukkel af opgraderingsomkostninger foran jer.


En ting er helt sikkert; opgaven bliver aldrig lige så ressourcekrævende som de opgraderinger I har kendt hidtil.

Ingen overraskelser

Så er det slut med uforudsete funktionsforstyrrelser og I kan planlægge såvel budget som interne ressourcer på forhånd – og undgå ubehagelige overraskelser.

Hvad betyder det for den digitale transformation?

Få det bedste beslutningsgrundlag i forretningen og hold kadencen på den digitale innovation. Her er 3 fordele, det er svært at undvære i et konkurrencepræget marked.



I kan planlægge såvel budget som interne ressourcer på forhånd - og undgå ubehagelige overraskelser

Det bedste beslutningsgrundlag

Med en Evergreen service, vil der kunne holdes et langt bedre fokus på den forretnings-orienterede udvikling, frem for udelukkende vedligeholdelse. Det betyder at I kan arbejde langt mere agilt med at få fuldt udbytte af forretningssystemerne, mens vi sørger for de løbende opgraderinger.

#1

Hold kadencen i digitaliseringen

Med løbende opgraderinger, der passer præcis til jeres behov, har I altid de nyeste funktioner ved hånden. I risikerer derved ikke, at jeres systemer ikke længere taler sammen - for de opgraderes samlet og integrationerne fastholdes. Jeres IT system er derfor altid 'i form' og sikrer fremdrift i jeres digitale forretningsgange - hvilket mange gange er en stor styrke for at opretholde markedsandele i et konkurrencepræget marked.

#2

Frigiv tid til strategi

Den daglige drift kan hurtigt blive krævende, så tiden til den strategiske udvikling ofte må udsættes igen og igen.

Derfor er det en fordel at frigive tid i organisationen, hvor branche eksperter kan tage over.

Når andre overtager de besværlige arbejdsrutiner på systemerne, efterlader det et overskud og et overblik over processer og arbejdsgange - så er det langt nemmere at se udviklingsmulighederne og arbejde struktureret med forretningen.

#3

Rådgivning fra brancheeksperter

Forud for hver opgradering, vil I sammen med jeres branchekendte konsulent, gennemgå status for jeres ERP system og planlægge, hvordan opgraderingen skal forløbe. Når I samarbejder med de konsulenter, der kender jeres branche indgående, kan I nemt identificere hvordan I kan styrke forretningen med de nyeste funktionaliteter og fokusere på at få mest ud af de data og de digitale muligheder I har ved hånden.

Skal vi tale om jeres næste ERP-system?

**Vi deler meget gerne vores erfaringer.
Kontakt mig, hvis du vil vide mere.**



Bo P. Winther
Salgsdirektør
M. 25 26 77 23
bpw@bredanasolutions.dk

9altitudes
(Bredana Solutions)
Kokbjerg 29b
6000 Kolding

T. 87 35 77 77
info@bredanasolutions.dk